

4月1日付で副社長に就任した。当社の強みの多様な人材と強固な顧客基盤、長年の信頼関係をベースに一貫した循環サービスを提供で大きな存在感を業界に示し続ける会社にしていきたい」と抱負。

入社後、約20年間三井物産や関連会社で主に国内外のステンレス営業などに従事。香川県勤務の後、電磁鋼板に携わり、さら

に人事総務分野に転じるなどさまざまな業務でキャリアを重ねた。その後、三井物産スチールの役員や三井物産の流通・インフラソリューション事業部長を歴任し、現在に至る。

市場や取引先から求められる省人・省力化、現

場での工期短縮化などの課題に対応し、いかに差別化できるかが今後の企業競争力を左右すると認識。業界が大きく変化する中、「持続可能な事業構築にいかにか転換するか」「人的資本のさらなる強化をいかに図るか」の2

点を今後の課題に挙げ

る。

今後の成長戦略は、第一に既存事業の収益力向上、第二に新たな事業領域への挑戦、第三にエムエム建材グループ横断による総合力の発揮、第四に社員の成長・挑戦の後押しを掲げる。特に新たな事業領域への挑

競争力握る差別化重視

新副社長登場



エムエム建材

志田 光正氏

戦では、工事領域が従来鉄骨から鉄筋や屋根壁に拡大しつつあり、そのためのプロフェッショナルな人材の増員が必要と認識するほか、M&Aも含めた積極的な成長戦略の実施や、3月に開始した金属スクラップから建設鋼材までの取引情報を

追跡・可視化し、新たな環境価値創造に貢献する資源循環プラットフォーム・STELLAR HUBのさらなるサービス拡大に注力したいと強調する。(隈元 庸介)

▽志田光正(しだ・みつまさ)氏'92年早大第一文学卒、三井物産入社、21年三井物産スチール(出向)常務執行役員機能商品部門長、22年三井物産スチール(出向)常務執行役員インフラ第一部門長、25年三井物産鉄鋼製品本部流通・インフラソリューション事業部長、26年エムエム建材(出向)副社長。趣味はジョギングで土日に10キロほど走る。69年4月17日生まれ、静岡県出身。