

3社で業務提携開始

物流・販売機能を補完

エムエム建材、エムエム建材販売、佐藤鉄鋼

エムエム建材（本社・東京） 始した。

京都港区、温井健夫社長）、物流面での業務提携では、

エムエム建材販売（本社・東京） 運賃高騰や配送負担の増大、

小口・急ぎ対応へのニーズ

に対し、各社が保有する配

送ルートや自社便情報の相

互共有を進める。定期便や

各拠点の配送網を柔軟に相

互活用することにより、配

車の最適化と積載率の向上

を図り、安定的な配送・供

給体制の維持などを実現していく。

販売面での業務提携では、

関東、東北の各エリアで、

エムエム建材の情報力・総

合力、エムエム建材販売が

持つ加工機能、佐藤鉄鋼が

強みを持つ豊富な製品ライ

ンアップに加え、各社が保

有する拠点や物流ネットワ

ークを組み合わせるなど、

相互に機能を補完し合う。

これにより、多様化する顧

客やサプライチェーン全体

のニーズへの対応力を高め、

納期短縮や安定供給を実現

するとともに、新たな要望に対するソリューションを提供していく。

今回の提携は、各社がこれまで培ってきた強みやアセットを持ち寄り、高度な相互補完体制を構築することで、安定供給体制の維持と顧客へのサービス向上を目指すもの。従来型の個別の取引関係を超え、物流網や相互の製品ラインアップや拠点の活用を進めることで、持続可能で効率的な鋼材流通スキームの構築を図っていく。